

Sales Manager (w/m/d)

Vollzeit / ab sofort in Berlin

Wer wir sind

Engel & Völkers Digital Invest ist Teil des globalen Lizenzpartner-Netzwerks von Engel & Völkers und als einer der führenden Anbieter auf die digitale Finanzierung von Premium-Immobilien spezialisiert. Der Fokus liegt dabei auf der Projektfinanzierung von Bauvorhaben, Grundstücken und Bestandsobjekten für Bauträger und Projektentwickler. Mit digitalen Immobilieninvestments ermöglichen wir es auch Privatanlegern in exklusive Immobilienprojekte zu investieren und von attraktiven Zinsen zu profitieren.

Als Sales Manager (w/m/d) unterstützt Du unser Vertriebsteam bei der Gewinnung von Projektentwicklern sowie Bauträgern für potenzielle strukturierte Immobilienfinanzierungsprojekte im Bereich der Mezzaninfinanzierung. Werde Teil unserer Erfolgsgeschichte und profitiere von einem herausragenden Arbeitsumfeld im Herzen Berlins!

Was Dich erwartet

- Akquise, Beratung und Pflege von Neu- und Bestandskunden sowie bedarfsgerechte Ansprache
- Beteiligung an der strategischen Weiterentwicklung unserer Sales-Strategie und -Prozesse
- Ansprechpartner für unsere Projektentwickler vom Erstkontakt, über den Vertragsabschluss und Begleitung während des Projektes
- Vorbereitung von Angeboten sowie Angebotspräsentationen
- Verständnis für die Ansprüche und Bedürfnisse von Projektentwicklern sowie Bauträgern
- Umsetzung der Engel & Völkers Digital Invest Vertriebspolitik und freier Gestaltungspielraum in der zuständigen Vertriebsregion
- Teilnahme an öffentlichen Veranstaltungen (Messen, Fachvorträgen, Thementagen u.ä.) zur Weiterbildung und Gewinnung von neuen Netzwerkkontakten

Was Du mitbringen solltest

- Erfolgreich abgeschlossenes Studium der Wirtschaftswissenschaften mit Schwerpunkt Vertrieb oder Finanzen alternativ eine kaufmännische Berufsausbildung, bevorzugt als Bankkauffrau /-mann mit Vertriebserfahrung oder auch im Immobilien- oder Finanzwesen
- Grundlegendes Netzwerk zu Projektentwicklern und Bauträgern wären wünschenswert
- Ausgeprägte Verkaufsaffinität und -qualität sowie Kunden- und Serviceorientierung
- Stark ausgeprägte Zielstrebigkeit, Kommunikationskompetenz und Akquisitionsstärke
- Hohe Auffassungsgabe, Teamfähigkeit, Reisebereitschaft und intrinsische Motivation
- Gute MS-Office Kenntnisse (Word, Excel, und PowerPoint)
- Sehr gute Deutschkenntnisse in Wort und Schrift

Was wir bieten

- Verantwortungsvolle und abwechslungsreiche Aufgaben mit Freiraum für eigene Ideen
- Start-up Atmosphäre mit familiärem Arbeitsklima und zahlreichen Mitarbeitererevents
- Motiviertes, agiles sowie technikaffines Team und flache Hierarchien mit kurzen Entscheidungswegen
- Modernes Open Space Büro direkt am Ku'damm im Herzen Berlins
- Zugang zum globalen Netzwerk von Engel & Völkers
- Kompetitives Gehalt
- Individuelle Fort- und Weiterbildungen
- Flexible Arbeitszeiten, Überstundenausgleich und Homeoffice
- Frisches Obst, Getränke und ein Feierabendbier mit unschlagbarem Blick über die City West

Lass uns gemeinsam die Zukunft gestalten!

Bewirb Dich per E-Mail an jobs@ev-digitalinvest.de mit Lebenslauf und Deinen aussagekräftigsten Zeugnissen.

Wenn Du Fragen hast, erreichst Du Frau Kimberly Lindner unter 030 - 403 69 15 00.